

**Rina Marisa**  
**[www.hariskitchen.co.id](http://www.hariskitchen.co.id)**

**SIAPKAH ANDA**

**MENJADI  
ENTREPRENEUR**

**SELF ASESMENT**

"Just get  
your feet in the water  
and do it"

Yoshikazu Tanaka

# **SIAPKAH ANDA MENJADI ENTREPRENEUR?**

## **KENALI DIRI SENDIRI SEBELUM MEMULAI BISNIS**

### **KERJA, KERJA, KERJA**

**Kita mungkin sering mendengar seorang manager yang mengeluh kebanyakan kerja karena harus meng-handle 2 atau 3 tanggung jawab sekaligus. Sementara, kebanyakan pemilik bisnis ukm senang sekali jika mereka bisa hanya punya 2 atau 3 tanggung jawab saja.**

**Jika Anda ingin memiliki bisnis sendiri, berikut tanggung jawab/jabatan/keahlian yang harus kerjakan:**

#### **❖ Akuntan/pembukuan**

**Meskipun Anda memiliki karyawan pembukuan, Anda tetap perlu mengetahui seluk beluk akuntansi dan mengerti cara membacanya**

#### **❖ Bagian Promosi**

**Anda juga harus bisa merencanakan kampanye iklan produk Anda. Belajar dan paham copywriting, desain bahan promosi, dan lain-lain**

#### **❖ Perencanaan Bisnis**

**Sebagai pemilik bisnis, Anda harus berani mengikuti perubahan, mengembangkan bisnis, menciptakan produk baru, itu semua menjadi tanggung jawab Anda. Anda harus merencanakan dan melaksanakannya. Dalam membuat keputusan Anda harus memperhitungkan dan siapa menerima risikonya juga**

## **◆ Pengadaan**

**Tugas Anda adalah untuk mencari supplier bahan baku produk Anda. Usahakan memiliki beberapa supplier yang terpercaya.**

## **◆ Admin**

**Meskipun Anda sudah memiliki Admin, tapi perencanaan filling, dan sistem pencatatan tetap menjadi tanggung jawab Anda. Menjawab telepon masuk, minimal Anda tahu caranya, sehingga bisa mengajarkan karyawan Anda dengan baik.**

## **◆ Collector**

**Jika Anda memberikan pembayaran berjangka waktu, saat pelanggan menunggak, menjadi tugas dan keputusan Anda untuk menagihnya. Anda harus tahu apa yang bisa Anda lakukan untuk menagih dan apa yang tidak. Anda harus yakin secara hukum Anda memiliki kekuatan**

## **◆ HRD**

**Jika Anda memiliki atau baru akan merekrut karyawan, Anda bertanggung jawab sebagai HRD yang bertugas untuk merekrut, wawancara, mempekerjakan, memecat dan membuat kebijakan tunjangan dan gaji, menjawab pertanyaan dan komplain karyawan, membuat keputusan yang mungkin mempengaruhi karyawan.**

## **◆ Pengacara**

**Meskipun Anda bisa menyewa pengacara atau notaries, Anda harus punya pengetahuan hukum setidaknya hukum bisnis. Anda harus menyiapkan format kontrak dan perjanjian sendiri.**

### **◆ Manager/Supervisor**

**Semua keputusan ada ditangan Anda, dan Anda harus siap dengan segala konsekuensinya yang bisa mempengaruhi keberhasilan bisnis Anda.**

### **◆ Periset pasar**

**Sebelum Anda memulai bisnis Anda, Anda sudah harus menentukan siapa target pasar Anda dan dimana mereka berada. Jika memungkinkan Anda juga harus membuat riset pasar misalnya sebelum Anda mengeluarkan produk baru.**

### **◆ Pembuat kebijakan**

**Merupakan tanggung jawab Anda untuk membuat kebijakan dan SOP yang dibutuhkan.**

### **◆ Public Relations**

**Tergantung tipe bisnis Anda, Anda mungkin membutuhkan untuk bergabung di suatu komunitas bisnis, membangun network yang menguntungkan.**

### **◆ Pengembangan produk**

**Anda yang memutuskan untuk membuat produk baru dan packagingnya.**

### **◆ Produksi**

**Jika Anda memproduksi sendiri produk Anda, Anda bertanggung jawab sepenuhnya agar proses produksi berjalan lancar.**

### **◆ Sales dan Marketing**

**Selain membuat kampanye iklan, Anda juga harus terlibat dalam proses Sales dan Marketing.**

**Anda yang harus menyiapkan konsep riset pasar, melayani pelanggan, dan menjaga hubungan baik dengan pelanggan, bertanggung jawab atas kepuasan pelanggan. Terkadang Anda harus menjual langsung produk Anda kepada konsumen Anda**

#### **◆ Pajak**

**Jika usaha Anda sudah mulai menghasilkan Anda harus mulai menyisihkan dana untuk pajak, bisa dibebankan ke harga pokok produk Anda.**

#### **◆ Tahu teknologi**

**Sebagai pemilik bisnis, Anda harus “Meletek” Melek teknologi. Tidak ada alasan untuk gaptak. Paling tidak untuk operasional sehari-hari Anda bisa mengatasinya.**

#### **◆ Koordinator Pameran/Bazaar**

**Jika Anda melakukan promosi melalui pameran/bazaar Anda harus bisa mempersiapkan segala kebutuhan untuk mengikuti acara tersebut.**

**Anda mungkin tidak berencana memiliki bisnis yang membutuhkan karyawan, tapi dengan berkembangnya bisnis Anda, Anda harus siap dengan semua tanggung jawab yang harus dipikul.**

**Memulai bisnis memiliki risiko, Anda perlu memahaminya tapi jangan sampai menghalangi niat baik Anda.**

**Pertanyaan awal yang perlu Anda jawab adalah: APAKAH ANDA MEMILIKI APA YANG DIPERLUKAN UNTUK MEMULAI BISNIS?**

**Berikut tes sederhana untuk menilai kesiapan Anda untuk berbisnis. Pertanyaan-pertanyaan berikut membantu Anda mengetahui apakah Anda siap untuk memulai bisnis:**

**1. Apakah Anda Self Starter?**

- ◆ Saya selalu mengambil inisiatif. Saya tidak menunggu perintah dari siapapun.**
- ◆ Jika ada yang memerintah Saya, Saya bisa dan mau menerimanya.**
- ◆ Walaupun mudah, kalau tidak terpaksa saya tidak akan mengambil inisiatif.**

**2. Apa perasaan Anda terhadap orang lain disekitar Anda?**

- ◆ Saya menyukai orang lain. Saya bisa menyesuaikan diri dengan siapa saja.**
- ◆ Saya memiliki banyak teman. Saya tidak membutuhkan yang lainnya.**
- ◆ Kebanyakan orang membuat Saya gelisah.**

**3. Bisakah Anda memimpin?**

- ◆ Saat Saya memulai sesuatu, Saya bisa mengajak orang lain untuk membantu.**
- ◆ Jika ada yang memberitahu Saya apa yang harus dilakukan, Saya bisa memimpin.**
- ◆ Saya membiarkan yang lain memimpin, Saya akan mengikuti jika sesuai dengan Saya.**

**4. Dapatkah Anda memikul tanggung jawab?**

- ◆ Saya suka diberi tanggung jawab terhadap sesuatu dan menjalankannya dengan sebaik-baiknya.**
- ◆ Saya akan mengambil alih jika diperlukan, tapi lebih memilih membiarkan yang lain yang bertanggung jawab.**
- ◆ Selalu ada saja yan mau menonjolkan diri. Silakan saja, Saya tidak keberatan.**

## **5. Seberapa baik kemampuan mengorganisir Anda?**

**❖ Saya suka membuat rencana sebelum saya memulai sesuatu. Saya yang biasanya yang mengatur jika suatu grup ingin membuat sesuatu.**

**❖ Saya bisa melakukan dengan baik, tapi jika membingungkan, Saya menyerah.**

**❖ Saya bisa menyiapkan, tapi jika ada gangguan dan banyak masalah, Saya hanya bisa pasrah.**

## **6. Apakah Anda pekerja yang baik?**

**❖ Saya bisa terus bekerja sesuai kebutuhan. Saya tidak keberatan bekerja keras untuk sesuatu yang saya inginkan.**

**❖ Saya bekerja keras awalnya, tapi sampai pada satu titik saya merasa cukup, Saya berhenti.**

**❖ Saya tidak melihat keuntungannya kerja keras.**

## **7. Apakah Anda merasa nyaman untuk mengambil keputusan?**

**❖ Saya bisa membuat keputusan cepat jika diharuskan. Biasanya hasilnya baik.**

**❖ Saya bisa asal diberi waktu. Jika Saya harus memberi keputusan segera, biasanya saya menyesali hasilnya.**

**❖ Saya tidak suka menjadi pengambil keputusan.**

## **8. Dapatkah orang mempercayai apa yang Anda katakan?**

**❖ Ya, mereka bisa percaya. Saya mengatakan yang sesungguhnya.**

**❖ Saya mencoba untuk selalu bisa dipercaya, tapi kadang-kadang saya menjawab seadanya.**

**❖ Buat apa harus repot, toh mereka tidak tahu bedanya.**

**9. Apakah Anda selalu menyelesaikan suatu pekerjaan sampai beres?**

**◆ Jika saya sudah memutuskan melakukan sesuatu, Saya tidak akan berhenti.**

**◆ Saya biasanya menyelesaikan apa yang saya mulai jika semua berjalan baik.**

**◆ Jika ada masalah Saya langsung berhenti, buat apa buang-buang pikiran dan tenaga?**

**10. Seberapa baik kesehatan Anda?**

**◆ Saya selalu sehat dan berenergi.**

**◆ Saya punya cukup energi untuk hal-hal yang ingin Saya lakukan.**

**◆ Saya mudah sekali merasa lelah.**

**Sekarang totalikan semua jawaban. Berapa banyak Anda menjawab masing-masing jawaban yang pertama, kedua dan ketiga.**

**Jika jawaban Anda banyak yang pertama, maka Anda mempunyai bakat untuk menjalankan bisnis.**

**Jika jawaban Anda banyak yang kedua, maka Anda akan bermasalah jika jalan sendiri, ada baiknya Anda mencari mitra yang bisa menutupi kekurangan Anda.**

**Jika jawaban Anda banyak yang ketiga, meskipun memiliki mitra yang handalpun tidak akan bisa membantu Anda.**

**Kembali ke pertanyaan awal:**

**SIAPKAH ANDA MENJADI ENTREPRENEUR?**

**Menjadi pebisnis membutuhkan bakat. Beberapa pemilik bisnis rumahan ada yang memilikinya ada yang tidak.**

**Berikut pertanyaan yang akan membantu Anda menilai kesiapan Anda:**

- » Apakah saya siap bekerja keras dan berkorban?**
- » Apakah saya bisa mendisiplinkan diri sendiri?**
- » Apakah saya memiliki kemampuan manajemen?**
- » Apakah saya punya cukup pengalaman dibidang bisnis ini?**
- » Apa yang benar-benar saya inginkan dalam hidup?**
- » Apakah GOAL saya realistis dan bisa dicapai?**

**Banyak bukti yang menunjukkan bahwa entrepreneur adalah orang yang ulet dan tidak mudah menyerah. Mereka menyukai lingkungan yang menantang dan memiliki kemampuan untuk mengatasinya. Mereka merubah tantangan menjadi peluang. Mereka berani mengambil risiko. Mereka bertanggung jawab dan berani mengambil keputusan.**

**Terlebih lagi, Entrepreneur yang berhasil biasanya bersabar dan mau menunggu bisnis mereka maju dengan perlahan tapi pasti. Mereka mau belajar dari kesalahan mereka, yakin dengan penilaian mereka dan selalu optimis.**

**Sangat nyata, bahwa menjadi entrepreneur kamu harus mencintai apa yang kamu kerjakan. Intinya adalah menemukan apa yang paling Anda sukai dan bisa menikmati prosesnya, lalu menciptakannya menjadi peluang bisnis yang sesuai dengan minat dan keahlian Anda.**

# SEMOGA BERMANFAAT

PREPARED BY:  
RINA MARISA SUSANTI

IG @RINAMARISA  
@HARISKITCHENPUSAT

WEBSITE:  
[WWW.HARISKITCHEN.CO.ID](http://WWW.HARISKITCHEN.CO.ID)

EMAIL:  
[RINA.MARISA@HARISKITCHEN.CO.ID](mailto:RINA.MARISA@HARISKITCHEN.CO.ID)  
[RINA.MARISA@GMAIL.COM](mailto:RINA.MARISA@GMAIL.COM)  
WHATSAPP: 0812.9897.6989

SILAKAN KIRIMKAN  
PERTANYAAN DAN TANGGAPAN  
KE ALAMAT EMAIL DIATAS

TERIMA KASIH